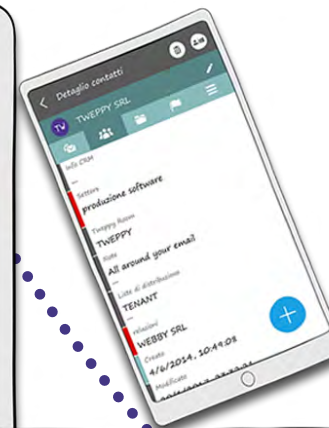
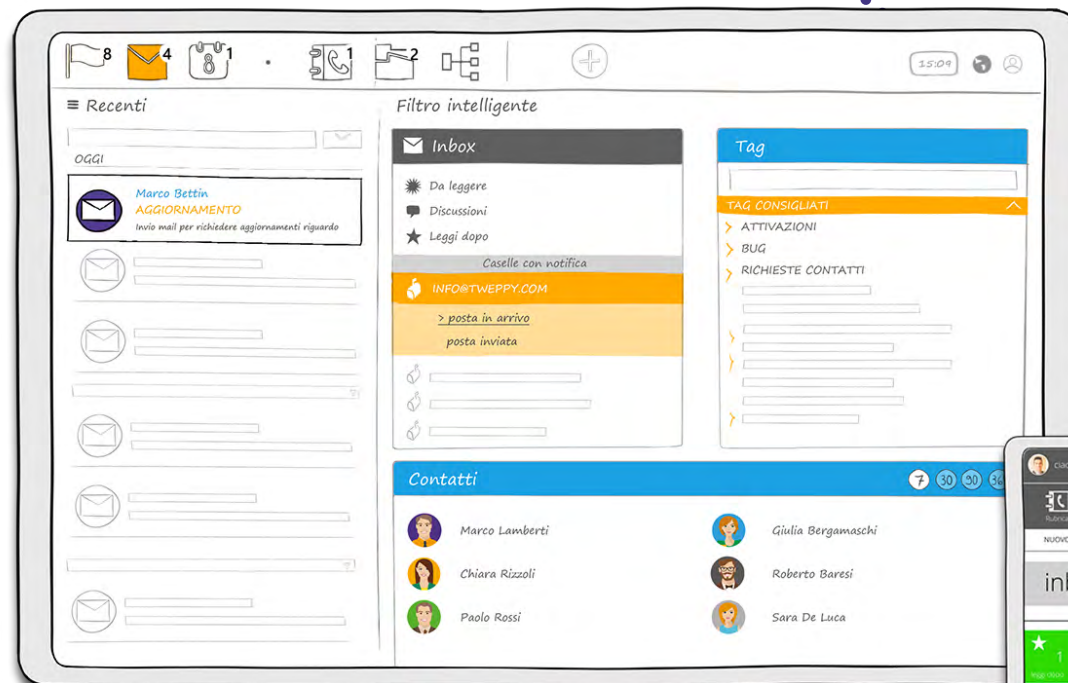




produttività

efficienza

organizzazione

teamwork



Marco BETTIN
CEO & FOUNDER



Alessandro ROSSETTO
CTO & FOUNDER



Ivan GATTI
FOUNDER



team di 12 persone, ognuna delle quali ha maturato le necessarie skill per essere protagonista all'interno del progetto



Temporary Manager

it.linkedin.com/in/ingmarcobettin

**OLTRE 150 PROGETTI DI
CONSULENZA ORGANIZZATIVA
E DI IMPLEMENTAZIONE
SOLUZIONI IT ORGANIZZATIVE**

progetti di consulenza



MONTI ANTONIO SPA

Direttore Generale 2013 - 2015
Macchine stampa - mercato internaz.



ROTALIANA SRL

Asset Management 2015 - 2016
Arredamento & Design



LOCHMANN CABINE SRL

Resp. Commerciale 2008 - 2010
Cabine conto terzi



FAMATEC SPA

CEO - 2006 - 2008
Azzeratori di peso

esperienze imprenditoriali



TWEPPY SRL
CEO & Founder



MIA CRM

CEO & Founder
Software e servizi



IMB CONSULTING
CEO & Founder
Consulenza direzionale



HIGH VISION

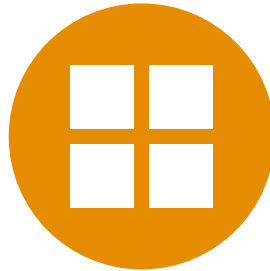
CEO & Founder
Videoproiezioni



Software developer

www.linkedin.com/in/alerossetto/

Sviluppo in ambiente Microsoft da oltre 15 anni e ho partecipato allo sviluppo di diverse soluzioni CRM di successo presenti sul mercato. Ho progettato tweppy con il preciso intento di renderlo scalabile a qualunque livello, potendo così soddisfare qualunque azienda, in qualunque settore e parte del mondo



Sviluppatore senior Microsoft



Azure Platform Specialist

esperienze imprenditoriali



TWEPPY SRL
CTO & Founder



IMB CONSULTING
CTO & Founder



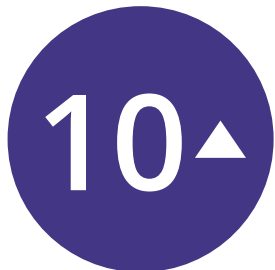
LO DICONO I NOSTRI CLIENTI

uno strumento che diventa semplicemente insostituibile, in grado di rendere ogni risorsa produttiva, sviluppare efficienza e mettere in condizioni l'imprenditore di avere una visione d'insieme chiara.

GUARDA COSA DICONO I NOSTRI CLIENTI SU [HTTPS://WWW.TWEPY.COM/CATEGORY/ABOUT-US/](https://www.tweppy.com/category/about-us/)

LO DICONO I PARTNER

Numerose società di consulenza e rivenditori di software ci contattano ogni giorno per instaurare insieme a noi delle partnership per portare la nostra soluzione presso i loro clienti.



LO DICONO I NUMERI

Tutti i giorni, nonostante il budget limitato in azioni di marketing, riceviamo decine di richieste di informazioni, che, in questo momento, ci portano già alla saturazione della nostra struttura commerciale.



MISSION

Permettere ad ogni organizzazione, attraverso l'introduzione di un software e relativo metodo, di raggiungere i massimi livelli di efficienza nei processi e produttività delle risorse coinvolte, in un contesto di lavoro sereno, indipendentemente dal settore e dalla dimensione dell'impresa.



VISION

Essere riconosciuti globalmente come un modello organizzativo a cui orientarsi, indice di efficienza e produttività, nel rispetto di un ambiente di lavoro che permetta alle risorse di operare con serenità e soddisfazione.

LO STRUMENTO CON CUI OGNI RISORSA ORGANIZZA IL PROPRIO LAVORO



SOFTWARE

(S.a.a.s., sicuro,
scalabile)

(chiaro cosa si deve
fare e in quale proces-
so siamo coinvolti)

(facilità nell'organizzare
e ricercare il dato)

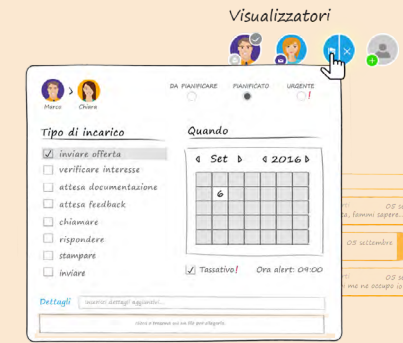
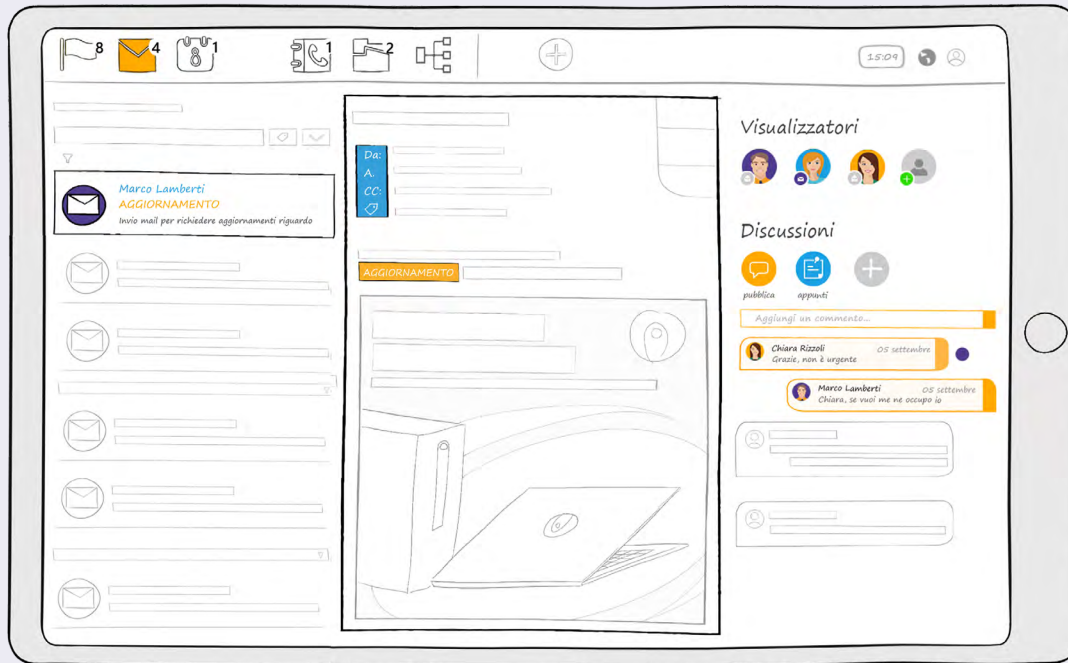
1 interfaccia
SMART
= **facilità**

regola dei
3 click
= **velocità**

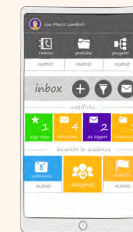
proattività del
sistema
= **engagement**

FEATURES

interfaccia semplice e intuitiva

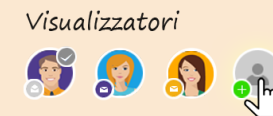
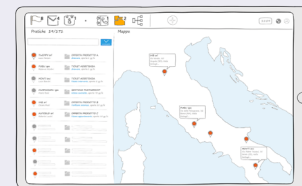
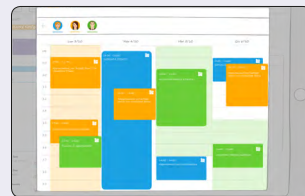


assegnazione incarichi con un click da email, appuntamenti, note, ecc..



TUTTO ANCHE DA MOBILE

features organizzative



condivisione rapida e chat contestuale con gruppi discussione

patent pending:

“PCT/IB2014/065684”



“

Lo strumento è indispensabile per lo studio, ha portato ordine ed organizzazione rivoluzionandone l'efficienza.

Perfetto in sede e in mobilità per garantire la precisione nell'evasione delle pratiche nel rispetto delle scadenze imposte.

”

Federico Ratti

Titolare dello studio commercialista
Studio Ponti Ratti



“

Siamo andati a regime in pochi giorni e i processi si sono enormemente snelliti.

Posso garantire che la mia azienda risparmia 50 ore al mese altrimenti spese in solleciti tra colleghi, riunioni inutili e ricerca di informazioni

”

Stefano Perrotta

Responsabile Marketing
di Rotaliana srl



“

Tweppy è diventato uno strumento indispensabile che ci consente di gestire con semplicità la mole di comunicazioni che riceviamo ogni giorno.

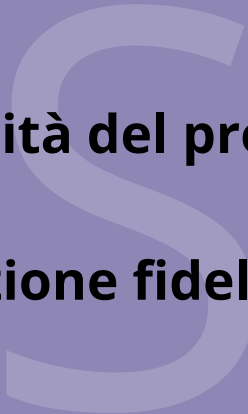
L'uso combinato delle sue features fa di Tweppy un valido sostegno per il dinamismo di cui le nostre agenzie necessitano.

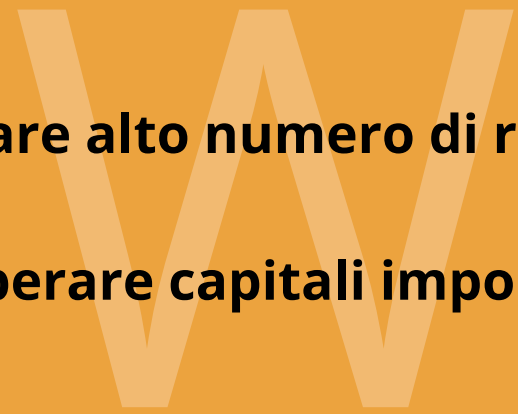
”

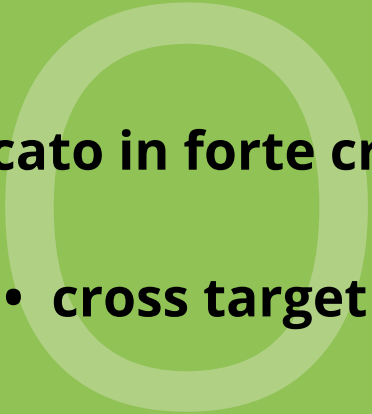
Donato LUCCHETTA

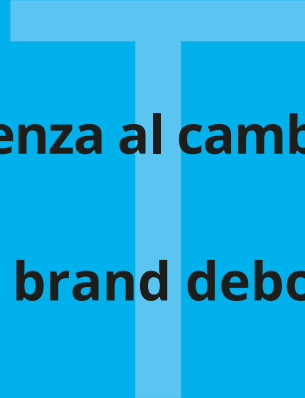
C.E.O. Galatea e Vicepresidente
Segreteria Agenti Gruppo Cattolica

S.W.O.T. ANALYSIS

- 
- **unicità del prodotto**
 - **soluzione fidelizzante**

- 
- **formare alto numero di risorse**
 - **recuperare capitali importanti**

- 
- **mercato in forte crescita**
 - **cross target**

- 
- **resistenza al cambiamento**
 - **brand debole**

è un mercato in forte crescita dove il nostro reale punto di forza sta nel fatto che l'utente, potendo con tweppy sostituire il proprio client di posta, **si trova ogni cosa a portata di un click**

	APPTIVO	ASANA	CELOXIS	CLARIZEN	HUBSPOT	ODIO	SLACK	TRELLO	TWEPPY
GESTIONE DEI TASK GENERICI	✓	✓	✓	✓	✓	✓	✗	✓	✓
GESTIONE TASK DI PROGETTO	✓	✓	✓	✓	✓	✓	✗	✓	✓
GESTIONE DI TASK CONTESTUALI A EMAIL o APPUNTAMENTI	✗	✓	✓	✓	✓	✗	✗	✗	✓
GESTIONE CHAT	✗	✗	✗	✗	✗	✗	✓	✗	✓
GESTIONE DI CHAT CONTESTUALI A EMAIL o APPUNTAMENTI	✗	✗	✗	✗	✗	✗	✓	✗	✓
GESTIONE POSTA ELETTRONICA INTERNA	✗	✗	✗	✗	✗	✗	✗	✗	✓
GESTIONE CRM INTERNA	✗	✗	✗	✗	✓	✗	✗	✗	✓
REPORTISTICA	✓	✓	✗	✓	✓	✓	✗	✓	✓
INVIO TRACCIATO DI NEWSLETTER	✗	✗	✗	✗	✓	✗	✗	✗	✓
APP MOBILE	✓	✓	✗	✓	✓	✓	✗	✓	✓



24.000
ore di
sviluppo

20
anni di
know-how

MODELLO DI VENDITA



CAMPAGNE
MARKETING

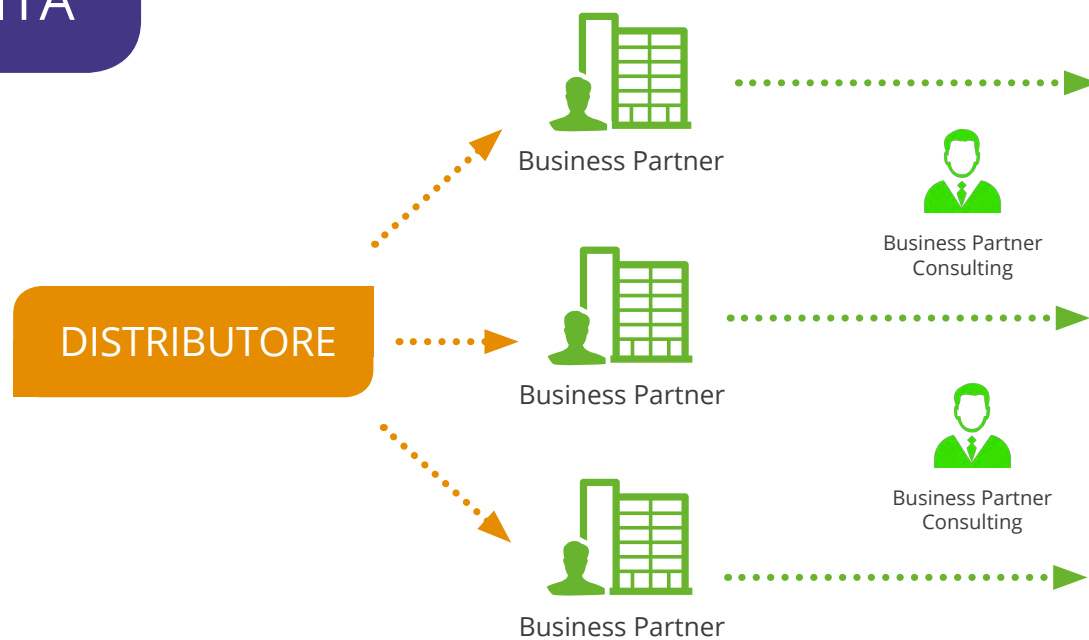


NEWSLETTER



BLOG

SPONSOR



MERCATI NON PRESIEDUTI



datamatic
SISTEMI&SERVIZI

datamatic

IL BUSINESS PARTNER PAGA PER
ADERIRE AL PROGRAMMA DI VENDITA



RESELLER



RESELLER
plus



PREMIUM



PREMIUM
plus



Accordo con Datamatic Master Distributor per l'Italia

- accessibilità immediata ad oltre 300 Business Partner
- storicità del marchio
- figure di presales
- accesso a Dell Financial Services

2019 - BP

2018 - BP



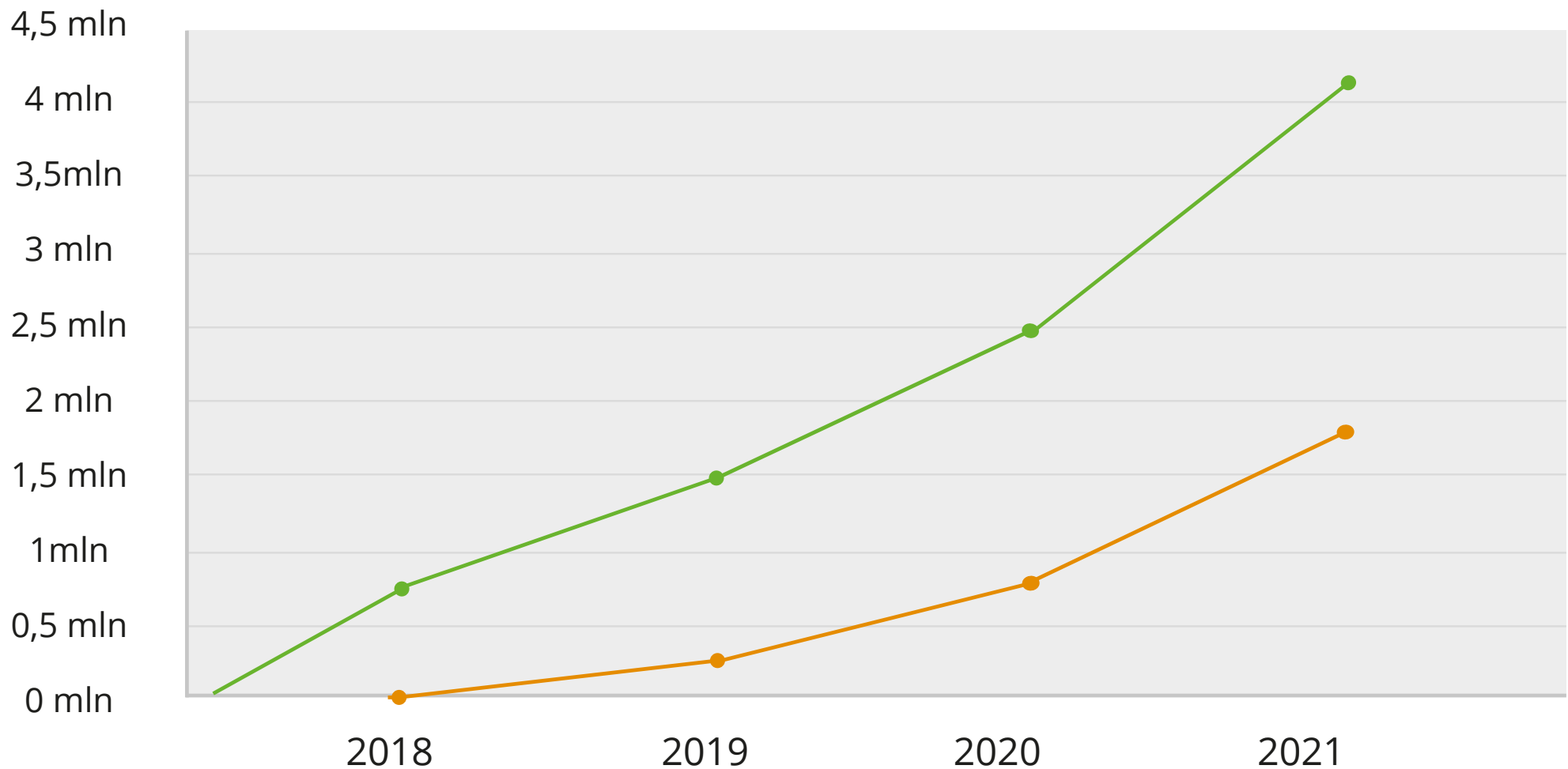


Potenziale opportunità con Plug and Play

Da diverso tempo siamo in contatto con la divisione insurance di plug&play che, dopo aver valutato la nostra soluzione, ci sta offrendo la possibilità di trovare i giusti capitali per l'accelerazione di tweepy nel mercato americano.

● fatturato

● EBITDA



I dati inseriti sono stati realizzati sulla base di accordi di distribuzione che prevedono un numero di attivazioni concordato per il prossimo triennio sul mercato italiano e che intendiamo realizzare sul mercato europeo. La stima relativa ai mercati non presieduti è strutturata invece sulla base delle richieste ricevute nell'ultimo trimestre tramite campagne marketing online.

“

Essere una Start-Up innovativa ci permette di partecipare a numerosi bandi regionali, nazionali e europei

”

brevetti +2	credito d'imposta per R&S	smart & start italia	horizon 2020
in fase valutativa	concessione 2016/17/18	in fase valutativa	in fase valutativa
51.200 €	200.000 € in 3 anni	285.500 €	50.000 €

TAGLI INVESTIMENTO



cosa offriamo

Equity in funzione del livello di investimento

Vantaggio fiscale immediato (start-up innovativa)

Ritorno investimento potenziale altissimo (10x) a 5 anni

**COSA ASPETTI?
INVESTI IN TWEPPY!**

